

## Management dello Sport di primo livello



**16-17-23-24-30 NOVEMBRE 2019**

### **[OBIETTIVI]**

Il corso è mirato a mettere in grado il dirigente sportivo di operare in modo efficace grazie all'acquisizione di un adeguato sistema di competenze di base. Questo corso costituisce il primo passo verso la professionalizzazione dell'attività del dirigente sportivo.

Il termine "professionalizzazione" non deve essere interpretato in senso economico, bensì come approccio al fare caratterizzato da metodi di lavoro rigorosi e imperniato su solide consapevolezze culturali.

**Al termine del Corso verrà rilasciato diploma di partecipazione della Scuola dello Sport dell'Emilia Romagna**

### **[DESTINATARI]**

Tutte le figure tecniche e dirigenziali delle Associazione Sportiva Dilettantistica e Società Sportiva Dilettantistiche, della provincia di Rimini

### **[MODULO ORGANIZZATIVO]**

5 moduli per una durata complessiva di 20 ore.

### **[CALENDARIO]**

Sabato 16-23-30 novembre ore 14:30/18:30

Domenica 17-24 novembre ore 09:00/13:00

### **[SEDE]**

CONI Point Rimini, via Covignano 201 Rimini

### **[DOCENTI]**

**Nicola SETTI**

**Maurizio MARANO**

**Giuseppe CAPIELLO**

**Carmen MUSURACA**

**Gustavo SAVINO**

Docente della SRdS E.R.

Università di Bologna, Dir. Scientifico SRdS E.R.

Università di Bologna, Docente SRdS E.R.

Avv. Studio Legale RMC, Docente SRdS E.R.

Federazione Medico Sportiva

**[PROGRAMMA]****Sabato 16/11 – Modulo 1 (4 ore)**

- L'ordinamento sportivo italiano
- Riconoscimento ai fini sportivi: requisiti statutari e modalità di iscrizione al Registro CONI
- Le principali agevolazioni fiscali riservate alle ASD/SSD
- I rimborsi ed i compensi elargiti ai collaboratori (istruttori, atleti, custodi, dirigenti accompagnatori, personale di segreteria, etc.)

**Domenica 17/11 – Modulo 2 (4 ore)**

- La definizione della mission
- L'identificazione dei mercati di riferimento e degli stakeholder
- La costruzione della vision e di un progetto di sviluppo
- L'adozione di un modello di gestione per obiettivi

**Sabato 23/11 – Modulo 3 (4 ore)**

- I principi di marketing sportivo
- Il piano di marketing: che cos'è, come si costruisce e come si usa
- La strategia di marketing e la sua costruzione

**Domenica 24/11 – Modulo 4 (4 ore)**

- Il ruolo del dirigente sportivo
- Dai compiti affidati alle competenze e caratteristiche individuali necessarie
- Le tipologie di risorse umane presenti nelle società sportive
- Le caratteristiche individuali, le aspettative e le motivazioni delle varie tipologie di risorse umane presenti.

**Sabato 30/11 – Modulo 5 (4 ore)**

- La visita medica
- I certificati di idoneità
- Il contrasto al doping
- Nozioni di pronto soccorso

**[MODALITÀ DIDATTICHE]**

La metodologia adottata nella formazione è fortemente interattiva e applicativa. Lo stile di docenza è partecipativo, le lezioni sono di tipo frontale e prevedono esercitazioni pratiche e simulazioni, con lo scopo di fornire metodi e tecniche di immediato utilizzo nel lavoro quotidiano di Dirigente. Sarà anche fornito materiale didattico, ovvero dispense appositamente predisposte.

**[NUMERO PARTECIPANTI]**

Il numero di partecipanti è fissato nel **limite massimo di 50 iscritti**: le iscrizioni verranno accettate in ordine di arrivo; si considera conclusa l'iscrizione alla ricezione della copia del bonifico di versamento della quota di partecipazione (cfr. "Modalità di pagamento" per le specifiche).

**[MODALITÀ DI ISCRIZIONE]**

Inviare la scheda di partecipazione al CONI Point di Rimini, via e-mail [rimini@coni.it](mailto:rimini@coni.it), **entro mercoledì 13 novembre 2019** (le iscrizioni si chiuderanno in anticipo al raggiungimento di 50 iscritti). Ogni risposta e conferma verrà fornita via e-mail.

**[PER INFORMAZIONI]**

Segreteria CONI Point Rimini  
tel. 0541 772043

**[MODALITÀ DI PAGAMENTO]**

€ 30,00 per ogni iscritto, da versare tramite bonifico bancario intestato a:

**CONI Emilia Romagna SdS**

IBAN **IT 24 U 01005 02400 000000070031**

Causale Iscrizione Management Rimini  
+ Nome Cognome partecipante